



© AdobeStock / iStockphoto



LICENCE PROFESSIONNELLE

MÉTIERS DU COMMERCE INTERNATIONAL (VIETNAM)

Négociation commerciale à l'international

Formation accessible en :

- FORMATION INITIALE
- FORMATION EN ALTERNANCE
 - Contrat de professionnalisation
 - Contrat d'apprentissage
- ENSEIGNEMENT À DISTANCE
- FORMATION CONTINUE
 - Demandeurs d'emploi
 - Salariés

Vietnam
Université Ouverte de Hô Chi Minh-Ville
Université du Commerce de Hanoi

iutrouen.univ-rouen.fr



TRƯỜNG ĐẠI HỌC MỞ TP. HỒ CHÍ MINH
HO CHI MINH CITY OPEN UNIVERSITY



INSTITUT UNIVERSITAIRE
DE TECHNOLOGIE

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

À l'issue de la formation, grâce aux cours dispensés par une équipe composée de professionnels et d'universitaires expérimentés en développement du commerce international, et à une méthode pédagogique fondée sur les études de cas et les échanges, la formation vise à :

- Former des professionnels du commerce international spécialisés dans la négociation.
- Transmettre des compétences solides en stratégie commerciale, gestion multiculturelle et marketing international.
- Développer l'apprentissage à travers la mise en situation dans le cadre de projets transversaux
- Améliorer le niveau d'anglais (passage du TOEIC listening and reading public)
- Développer une mise en relation réelle de l'étudiant avec le monde socioprofessionnel.

COMPÉTENCES VISÉES

- Prospection
- Suivi commercial
- Administration des ventes import/export
- Réalisation d'études de marché
- Recherche de financement pour une future activité import/export
- Prospection à l'international
- Négociation dans un contexte interculturel

CONDITIONS D'ADMISSION

Être titulaire d'un Bac + 2 tertiaire :
BTS Commerce International
BUT2 Techniques de Commercialisation

Être titulaire d'une Licence niveau L2 :
Administration économique et sociale
Langues étrangères appliquées
Economie et gestion

Accès sur dossier et entretien en anglais.
Nombre de places : 20 étudiants sortants par an.

Candidatures via *e-Candidat*, l'application web destinée à gérer les pré-inscriptions en licence professionnelle.



PROGRAMME

Organisation de la formation

Programme **entièrement en anglais** ouvert aux étudiants sortants selon 2 parcours à choisir : Thuongmai University (Hanoï) et Open University (Hô Chi Minh-Ville).

Un programme assuré à 65% par des professionnels expérimentés en développement du commerce international.

- Cours : 475h + 45h remise à niveau
- Projet tutoré : 130h (Business Development Project) encadré par un manager professionnel et son équipe)
- Module d'insertion professionnelle : intervention de professionnels sur place, grâce à un partenariat étroit avec les acteurs clés du milieu socioprofessionnel au Vietnam (CCIFV, Comité Vietnam des Conseillers du Commerce Extérieur de la France, Eurocham)
- Stage en entreprise obligatoire de 3 mois minimum
- Business trip, organisé par les partenaires pour une étude de terrain

Unités d'enseignement (UE) 60 ECTS

UE 1 : Négociation

110 HEURES - 10 ECTS

- Négociation commerciale en anglais (90h)
- Gestion de la relation client (20h)

UE 2 : Langues

108 HEURES - 8 ECTS

- Anglais (78h)
- 1 langue au choix : Français (pour les étudiants vietnamiens) et Vietnamien (pour les étudiants français) (30h)

UE 3 : Commerce international

140 HEURES - 12 ECTS

- Économie internationale (68h)
- Aspects financiers d'une activité internationale (18h)
- Droit des affaires (27h)
- Techniques de commerce international (27h)

UE 4 : Gestion de l'entreprise

117 HEURES - 10 ECTS

- Techniques de communication (27h)
- Mercatique (30h)
- Étude des marchés à l'international (20h)
- Management des opérations logistiques (20h)
- Outils de gestion commerciale (10h)
- Culture numérique (10h)

UE 5 : Projet tutoré

130 HEURES - 7 ECTS

UE 6 : Stage

420 HEURES MINIMUM -13 ECTS

dont un module *Recherche de stage et insertion professionnelle* de 10h

La délivrance du diplôme est subordonnée à la présentation d'au moins une certification en langue anglaise. Le programme de formation propose d'acquiescer une certification TOEIC (Test of English for International Communication).

Les ECTS (European Credits Transfer System) facilitent la reconnaissance académique des études à l'étranger. Leur nombre permet de mesurer le niveau d'études atteint. Une licence professionnelle équivaut à 180 ECTS.

TAUX DE RÉUSSITE

100 % de réussite des étudiants depuis la création du diplôme.

RÉFÉRENCES & CERTIFICATIONS

- Identifiant RNCP : 30146
- Code FORMACODE : 34254 - commerce international
- Codes NSF : 312 - Commerce, vente
310 - Spécialités plurivalentes des échanges et de la gestion

DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

- Responsable des services administration des ventes import/export
- Responsable de zone export
- Négociateur(trice) et agent à l'étranger
- Cadre d'entreprises exportatrices

MODALITÉS PRATIQUES

- Droits d'inscription à l'université de Rouen Normandie : 170 € hors CVEC
- Frais de scolarité des universités partenaires : 2900 €
- Les services des universités partenaires accompagnent les étudiants sortants dans leur installation à Hanoï et Hô Chi Minh-Ville (procédure de visa, opportunités de logement, informations pratiques).
- Possibilité de faire une demande de bourses ou d'exonération des droits d'inscription. Les étudiants peuvent également bénéficier des bourses de mobilité de type régional (Pass Monde en Normandie) ou bilatéral (de type Erasmus+).

CONTACTS

IUT de Rouen

Département Techniques de Commercialisation



02 32 76 96 09



secretariat-tc-iutrouen@univ-rouen.fr

Candidatures



02 35 14 60 14



L'équipe de la **Mission Information-Orientation** informe et conseille sur les parcours de formation.

Tél. : 02 32 76 93 73 • mio@univ-rouen.fr

www.univ-rouen.fr/mio • portail-lyceens.univ-rouen.fr

IUT de Rouen

UNIVERSITÉ DE ROUEN NORMANDIE
Rue Lavoisier - 76821 Mont-Saint-Aignan Cedex

iutrouen.univ-rouen.fr

