

UE4 Contribuer au développement de la clientèle patrim



Liste des enseignements

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
Analyser, développer son portefeuille clients patrimoniaux	Matière				3
Analyser ses performances commerciales & rendre compte	Matière				1
Concrétiser les propositions faites aux clients « bonne	Matière				3
S'assurer de la qualité de service & relation avec le client	Matière				2

Infos pratiques

Lieu(x)

> Rouen - Pasteur