

UE42 Pour mener un entretien de vente simple



Composante
Institut
Universitaire
de Technologie
d'Évreux

Liste des enseignements

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
SAE 4.01 - Evaluation de la performance du projet	Matière				
SAE 4.02 - Pilotage commercial d'une organisation	Matière				
Stage - BDMRC	Stage				
Portfolio - S4	Matière				
R4.02 - Négociation: rôle du vendeur et de l'acheteur	Matière				
R4.04 - Droit du travail	Matière				
R4.05 - Langue A Anglais appliqué au commerce - 4	Matière				
R4.06 - Langue B au choix	Choix				
R4.06 - Langue B Allemand appliqué au commerce - 4	Matière				
R4.06 - Langue B Espagnol appliqué au commerce - 4	Matière				
R4.07 - Expression, communication, culture - 4	Matière				

Infos pratiques

Lieu(x)

> Évreux