

Vente



Liste des enseignements

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE52 Pour mener une vente complexe	UE		8h	12h	8
SAE 5.BDMRC.01 - Pilotage de la stratégie entreprise	Matière				
Portfolio - S5	Matière				
R5.02 - Négociateur dans des contextes spécifiques - 1	Matière		8h	12h	
R5.04 - Droit des activités commerciales - 2	Matière				
R5.05 - Analyse financière	Matière				
R5.06 - Langue A Anglais appliqué au commerce - 5	Matière				
R5.07 - Langue B au choix	Choix				
R5.07 - Langue B Allemand appliqué au commerce - 5	Matière				
R5.07 - Langue B Espagnol appliqué au commerce - 5	Matière				
R5.08 - Expression, communication, culture - 5	Matière				
R5.09 - PPP - 5	Matière				
UE62 Pour mener une vente complexe	UE		5h	10h	5
Stage - BDMRC	Stage				
Portfolio - S6	Matière				
R6.02 - Négociateur dans des contextes spécifiques - 2	Matière		5h	10h	

Infos pratiques

Lieu(x)

> Évreux