

# Licence Pro Technico-commercial en Milieu Industriel

Technico-commercial



Niveau d'études  
visé  
BAC +3



Composante  
Institut  
Universitaire de  
Technologie de  
Rouen

## Présentation

---

### Objectifs

- \* Former des technico-commerciaux, sédentaires ou itinérants, qui évolueront vers les métiers de la vente et de la négociation sur des marchés professionnels nationaux ou internationaux.
- \* Développer chez les étudiants une double compétence, à la fois technique et commerciale, très appréciée dans ce secteur.

L'alternance s'effectuera dans une entreprise industrielle, un prestataire de services industriels ou dans une entreprise de négoce de biens et services industriels.

Pour plus de détails sur la formation, consultez la brochure de la formation.

[📄 Télécharger le fichier «Plaquette LP Technico commercial en milieu industriel.pdf» \(2.4 Mo\)](#)

### Savoir faire et compétences

- \* Prospecter le marché potentiel
- \* Vendre des produits industriels
- \* Développer un portefeuille client
- \* Répondre aux appels d'offres

- \* Garantir l'efficacité du service de la signature à l'installation
- \* Assurer le service après-vente (assistance technique)
- \* Participer à la définition de la politique commerciale de l'entreprise
- \* Mener des actions de communication lors de manifestations événementielles
- \* Assurer le suivi administratif et commercial de son secteur marché

## Organisation

---

### Ouvert en alternance

Alternance : 1 semaine en entreprise, 1 semaine en centre

## Admission

---

### Conditions d'accès

- \* Bac+2 (DUT, BTS, L2...) à dominante technique ou industrielle
- \* Bac+2 tertiaire sous réserve de projet professionnel dans le secteur industriel

---

## Modalités d'inscription

Recrutement sur dossier.

Candidature obligatoire sur e candidat : [🔗](#) Lien pour candidater

## Et après

---

### Insertion professionnelle

- \* Vendeur de solutions industrielles
- \* Chargé d'affaires
- \* Chargé de compte
- \* Technico-commercial sédentaire
- \* Technico-commercial itinérant

En savoir plus sur l'insertion professionnelle : [🔗](#) les enquêtes de l'OVEFIP

## Infos pratiques

---

### Contacts

Scolarité IUT de Rouen

📞 02 35 14 60 14

✉ [scolarite-iutrouen@univ-rouen.fr](mailto:scolarite-iutrouen@univ-rouen.fr)

Secrétariat de département Techniques de Commercialisation

📞 02 32 76 96 29

✉ [secretariat-tc-iutrouen@univ-rouen.fr](mailto:secretariat-tc-iutrouen@univ-rouen.fr)

---

### Lieu(x)

📍 Rouen

---

## Campus

🏠 Campus Pasteur

# Programme

---

## Organisation de la formation

En centre : 400 h + 150 h de conduite de projet et d'activité en entreprise

Alternance : 1 semaine en entreprise, 1 semaine en centre

Le programme de formation intègre 4 unités d'enseignement alliant la théorie et la pratique et 2 unités d'enseignement professionnel.

- \* Langue, communication et développement personnel
- \* Économie, organisation de l'entreprise, droit et gestion
- \* Marketing industriel
- \* Négociation et vente en milieu industriel
- \* Mise en situation professionnelle