DROIT, ÉCONOMIE, GESTION

Licence Professionnelle Métiers du Commerce International, Négociation Commerciale à l'International (UTM)

Licence Pro Négociation Commerciale à l'International (Vietnam)

ECTS
180 crédits

Durée
1 année

Composante
Institut Universitaire de Technologie de Rouen

Langue(s) d'enseignement
Anglais

Présentation

Objectifs

A l’issue de la formation, grâce aux cours dispensés par une équipe composée de professionnels et d’universitaires expérimentés en développement du commerce international, et à une méthode pédagogique fondée sur les études de cas et les échanges, la formation vise à :
- Former des professionnels du commerce international spécialisés dans la négociation.
- Transmettre des compétences solides en stratégie commerciale, gestion multiculturelle et marketing international.
- Développer l’apprentissage à travers la mise en situation dans le cadre de projets transversaux
- Améliorer le niveau d’anglais (passage du TOEIC listening and reading public)
- Développer une mise en relation réelle de l’étudiant avec le monde socioprofessionnel.

Savoir-faire et compétences

Prospection
Suivi commercial
Administration des ventes import/export
Réalisation d’études de marché
Recherche de financement pour une future activité import/export
Prospection à l’international
Négociation dans un contexte interculturel

Formation internationale : Formation délocalisée ou formation dans un campus délocalisé

Les + de la formation

Références et certifications :
Identifiant RNCP : 30146
Code FORMACODE : 34254 - commerce international
Codes NSF : 312 - Commerce, vente
310 - Spécialités plurivalentes des échanges et de la gestion

Organisation

Stages

Stage : Obligatoire

Informations non contractuelles.
Dernière mise à jour le 28 mars 2024

Durée du stage : 3 mois minimum

Stage à l'étranger : Facultatif

Projet tutoré : 130h ((Business Development Project) encadré par un manager professionnel et son équipe)
Module d'insertion professionnelle : intervention de professionnels sur place, grâce à un partenariat étroit avec les acteurs clés du milieu socioprofessionnel au Vietnam (CCIFV, Comité Vietnam des Conseillers du Commerce Extérieur de la France, Eurocham)

Admission

Conditions d'admission

Être titulaire d'un Bac + 2 tertiaire : BTS Commerce International / BUT2 Techniques de Commercialisation
Être titulaire d'une Licence niveau L2 : Administration économique et sociale / Langues étrangères appliquées / Economie et gestion
Accès sur dossier et entretien en anglais.

Modalités d'inscription

Candidatures via e-Candidat, l'application web destinée à gérer les pré-inscriptions en licence professionnelle.

Droits d'inscription

Droits d'inscription à l'université de Rouen Normandie : 170 € hors CVEC
Frais de scolarité des universités partenaires : 2900 €
Les services des universités partenaires accompagnent les étudiants sortants dans leur installation à Hanoï et Hô Chi Minh-Ville(procédure de visa, opportunités de logement, informations pratiques).
Possibilité de faire une demande de bourses ou d'exonération des droits d'inscription. Les étudiants peuvent également bénéficier des bourses de mobilité de type régional (Pass Monde en Normandie) ou bilatéral (de type Erasmus+).

Capacité d'accueil

Nombre de places : 20 étudiants sortants par an.

Et après

Insertion professionnelle

Responsable des services administration des ventes import/export
Responsable de zone export
Négociateur(trice) et agent à l'étranger
Cadre d'entreprises exportatrices

Infos pratiques

Établissement(s) partenaire(s)

Thuongmai University (Hanoï)
https://tmu.edu.vn/

Open University (Hô Chi Minh-Ville)
http://en.ou.edu.vn/

Informations non contractuelles.
Dernière mise à jour le 28 mars 2024

Programme

Organisation de la formation

Programme entièrement en anglais ouvert aux étudiants sortants selon 2 parcours à choisir : Thuongmai University (Hanoï) et Open University (Hô Chi Minh-Ville).
Un programme assuré à 65% par des professionnels expérimentés en développement du commerce international.
Cours : 475h + 45h remise à niveau
Projet tutoré : 130h ((Business Development Project) encadré par un manager professionnel et son équipe)
Module d'insertion professionnelle : intervention de professionnels sur place, grâce à un partenariat étroit avec les acteurs clés du milieu socioprofessionnel au Vietnam (CCIFV, Comité Vietnam des Conseillers du Commerce Extérieur de la France, Eurocham)
Stage en entreprise obligatoire de 3 mois minimum
Business trip, organisé par les partenaires pour une étude de terrain

Licence Professionnelle Métiers du Commerce International, Négociation Commerciale à l'International (UTM)

Semestre 5

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE1 Négociation	UE				10
Négociation commerciale en anglais	Matière				8
Gestion de la relation client	Matière				2
UE2 Langues	UE				8
Anglais	Matière				5
1 langue au choix	Choix				
Français	Langue au Choix				3
Vietnamien	Langue au Choix				3
UE3 Commerce international	UE				12
Economie internationale 1	Matière				4
Economie internationale 2	Matière				
Aspects financiers d'une activité internationale 1	Matière				2
Aspects financiers d'une activité internationale 2	Matière				
Droit des affaires	Matière				3
Techniques de commerce international	Matière				3

Semestre 6

	Nature	CM	TD	TP	Crédits

Informations non contractuelles.
Dernière mise à jour le 28 mars 2024

UE1 Gestion de l'entreprise	UE	10
Techniques de communication	Matière	2
Mercatique 1	Matière	3
Mercatique 2	Matière	
Etudes des marchés à l'international	Matière	1,5
Managements des opérations logistiques	Matière	1,5
Outils de gestion commerciale	Matière	1
Culture numérique	Matière	1
UE2 Projet tutoré	UE	7
Projet et activités commerciales	Projet Tutoré	7
Business Development Project	Matière	
UE3 Stage et apprentissage en entreprise	UE	13
Rapport de stage	Stage	13
Connaissance de l'entreprise et insertion professionnelle	Matière	

Informations non contractuelles.
Dernière mise à jour le 28 mars 2024